

Syndic autorisé(é) en insolvabilité (SAI)

Développement du marché commercial et restructuration d'entreprises

Grand Montréal | Poste stratégique | Mode hybride

Nous recherchons un(e) professionnel(le) entrepreneurial(e) et crédible, reconnu(e) pour sa réputation, qui souhaite contribuer directement à la croissance de notre pratique d'insolvabilité commerciale dans le Grand Montréal et jouer un rôle de gestion auprès de conseillers(ères) en insolvabilité de particuliers.

Qui sommes-nous ?

Depuis plus de 40 ans, Jean Fortin & Associés accompagne les particuliers et les entreprises confrontés à des défis financiers en leur offrant des solutions concrètes, humaines et efficaces. Aujourd'hui, nous souhaitons accélérer notre croissance dans le marché de l'insolvabilité commerciale, de la restructuration d'entreprises tout en assurant un rôle hybride de soutien à des conseillers en insolvabilité de particuliers.

Cette opportunité s'adresse à un(e) syndic autorisé(e) en insolvabilité qui veut plus qu'un poste traditionnel : nous recherchons une personne autonome et ambitieuse, capable de développer un marché, de cultiver des relations d'affaires de qualité.

Votre mission

En collaboration directe avec la direction, vous participerez au positionnement et au développement de la pratique commerciale de Jean Fortin & Associés dans le Grand Montréal, tout en ayant des conseillers qui se rapportent à vous.

Vos principales responsabilités

Développement des affaires	Pratique professionnelle
• Développer le marché de l'insolvabilité commerciale dans le Grand Montréal. • Établir et maintenir des relations avec les institutions financières, CPA, avocats, consultants et réseaux d'entrepreneurs. • Participer à des activités de visibilité, conférences, événements d'affaires et rencontres de référencement. • Identifier les occasions de croissance, partenariats.	• Rencontrer des entrepreneurs, dirigeants, actionnaires et particuliers confrontés à des enjeux financiers. • Évaluer les situations financières et recommander des solutions adaptées, claires et défendables. • Administrer ou superviser des faillites corporatives, propositions concordataires, avis d'intention. • Superviser des conseillers en insolvabilité de particuliers.

Mandat visé

- Faillites corporatives, avis d'intention et propositions concordataires (petites à moyennes entreprises)
- Réalisation d'actifs, négociation avec créanciers et accompagnement de dirigeants
- Consultations confidentielles auprès de particuliers, entrepreneurs et professionnels référents

Le profil recherché

- Licence de syndic autorisé en insolvabilité (SAI)
- Titre CIRP
- Expérience significative en insolvabilité commerciale ou en dossiers d'entreprises
- Excellentes aptitudes relationnelles, jugement professionnel et sens des affaires

Vous vous démarquez par

- Votre esprit entrepreneurial et votre envie de bâtir
- Votre crédibilité auprès des professionnels référents
- Votre capacité à générer des occasions d'affaires
- Votre approche humaine, pragmatique et orientée vers la solution
- Votre intérêt pour les dossiers d'insolvabilité des particuliers

Ce que nous offrons

- Une firme établie et reconnue depuis 1984
- Une notoriété importante au Québec et une équipe déjà présente sur le terrain
- Des ressources marketing, administratives et opérationnelles pour soutenir la croissance
- Une grande autonomie professionnelle et un accès direct à la direction
- La possibilité d'influencer la stratégie de développement de la pratique commerciale
- Un environnement flexible, professionnel et fondé sur la confiance

Rémunération et évolution

- Salaire de base concurrentiel selon l'expérience
- Programme de bonification lié au développement de la pratique et aux résultats
- Ouverture à discuter d'une structure adaptée pour un(e) professionnel(le) d'expérience possédant un réseau établi

Pourquoi Jean Fortin & Associés ?

Parce que vous souhaitez développer une pratique commerciale ambitieuse au sein d'une organisation reconnue, stable et humaine. Vous aurez l'occasion de faire une réelle différence auprès d'entrepreneurs et de particuliers qui traversent des moments déterminants, tout en contribuant à l'expansion d'un marché stratégique pour la firme.

Vous souhaitez discuter confidentiellement de cette opportunité ?

Les professionnels intéressés sont invités à communiquer directement avec la direction. Toutes les candidatures et discussions seront traitées avec la plus stricte confidentialité. Faites parvenir votre curriculum vitae à cv@jeanfortin.com.

Seules les personnes dont la candidature sera retenue seront contactées.